

Dernière Heure

- Poxel passe du road au round showp. 1

Le Billet Bio de H. ELLA

- IPOs : la parenthèse enchantée ..p. 2

Entreprises

- Pharmalead recherche 10 à 15 M€ pour aller jusqu'à l'IPOp. 3

Financements

- EyeTechCare tape dans l'œil des VCs.....p. 4

Panorama

- Biotechnologies : perspectives 2020 pour un secteur en croissance et en mutationp. 5

Interview

- La décollecte des fonds biotech est en marchep. 6-7

Repère

- Vivalis lance une augmentation de capital de 30 M€.....p. 2

Veille Stratégique

- Europe - Israël : les deals du 1^{er} au 8 juillet 2010
- Indice Biotech Financesp. 8

ÉVÉNEMENT

PHARMA FOCUS CONGRESS

Shanghai (Chine)
du 16 au 17 septembre 2010

Organisé par CDMC
(www.chinadecisionmakers.com).

Renseignements :
tél. : 86-2168407631
ou contact :

pharmafocus@chinadecisionmakers.com

Site : www.ph-focus.com

Dernière Heure

POXEL PASSE DU ROAD AU ROUND SHOW

Beau projet ! Essaimée l'an dernier du géant germano-suisse Merck Serono (1), la biotech française Poxel vient de finaliser son premier tour de table à 16 M€ et s'inscrit de fait en tête des biofinancements hexagonaux de série A depuis 2005. Au passage, l'entreprise s'est assuré le support de belles signatures avec trois partenaires de renom : Edmond de Rothschild Investment Partners (EdRIP), InnoBio, géré par CDC Entreprises pour le compte du Fonds stratégique d'investissement (FSI) mis en place par les pouvoirs publics français, et Crédit Agricole Private Equity. « Nous avons sillonné l'Europe mais c'est en France que nous avons reçu l'accueil le plus enthousiaste », explique Thomas Kuhn, directeur général de Poxel. « Le fait d'avoir EdRIP comme lead local affiché a probablement orienté le choix des suiveurs, qui connaissaient bien leur futur partenaire ». Le succès de Poxel est en outre lié à son portefeuille de produits particulièrement fourni et avancé pour une start-up. Le candidat-médicament le plus aval, l'Imeglimine, un inhibiteur de la phosphorylation oxydante destiné à traiter le diabète de type 2, a en effet déjà démontré son efficacité et son innocuité à l'occasion de six études cliniques, dont deux de phase IIa avec plus d'une centaine de patients traités. Son développement va être poussé par Poxel pendant encore environ 18 mois, avec notamment des études en association avec des traitements classiques du diabète. Le souhait de l'équipe de direction de l'entreprise est de signer un deal dès la preuve de concept clinique obtenue. Selon le calendrier réglementaire, cette étape est visée pour 2012 environ. « Nous entretenons des contacts réguliers

avec les opérateurs pharma intéressés par le diabète, pour les tenir au courant de nos avancées, et les retours sont très favorables », commente Thomas Kuhn. « Ils apprécient tout particulièrement le fait que nous inscrivions nos travaux sur nos molécules dans les standards de la pharma ». Un

Une TRADE-SALE dès 2012 ?

point à mettre en exergue quand certains autres acteurs de la biotech sont contraints à réaliser, faute de temps et de support financier, des essais jugés trop légers par les grands laboratoires. 2012 coïncidera par ailleurs également avec de nouvelles échéances financières et stratégiques pour Poxel. « Nous devons dresser le plan de développement stratégique pour le reste du pipeline, qui se compose de 5 autres candidats-médicaments à des stades amont de recherche », confie Thomas Kuhn. Parmi les différentes options qui se dessinent, le management voit d'un œil particulièrement intéressé celle d'une trade-sale. La forte spécialisation de Poxel dans le domaine du diabète sera sans doute un atout important pour y parvenir. Il suffit pour cela de se projeter dans la réorganisation des activités des grands laboratoires en aires thérapeutiques par le biais de business units spécialisées et indépendantes. ■

Juliette Lemaigen
jlemaigen@biotech-finances.com